

6月16日(火)
14時～開催

★飲食店の為の
オンラインセミナー★

ドーン!!!と
90分マルマル口コミ対策
をお話します★

google口コミ1,000件超を目指す！飲食店の為の

広告費ゼロでも集客できる!

口コミを増やす仕組み

公開セミナー 「なぜあのお店は口コミが増え続けるのか？」

I Google口コミ1,000件超えのお店はこれだ！

- (1) 口コミ1,000件超えのお店がやっている
お客様を刺激する五感刺激マーケティングとは？
- (2) 商品のシズリング特化で口コミは劇的に増やせる！
圧倒的な五感刺激の実践事例
- (3) 強烈な調理実演で口コミを発生させる
その設計ポイントとは？

II 口コミ発生に必要な独自性を設計せよ

- (1) 他店とのわかりやすい違いが口コミを発生させる！
繁盛店がやっている独自性のつくり方とは？
- (2) 独自化に成功したお店の超具体的実践事例
- (3) 接客でも独自性をつくれる！
他店との違いを生み出す接客サービスはこの3つ

III 口コミ獲得の「黄金法則」を理解せよ

- (1) 口コミが増え続けるお店が実践する黄金法則
「顧客感動+依頼導線設計」とは？
- (2) なぜ「感動だけ」でも「依頼だけ」でも口コミは
増えないのか。投稿に至らない本当の理由
- (3) 「返報性の原理」を活用した口コミ依頼の仕組づくり
スタッフ誰でもできる依頼シミュレーション

IV 支援実績105,786件のノウハウを一挙公開

- (1) 支援51店舗・累計105,786件の実績から見えた
口コミ獲得の具体的な成功事例
- (2) 口コミを増やすと何が変わるのか？
- (3) 口コミ獲得を「仕組み化」するためのロードマップ
意識に頼らず、誰でも継続できる体制のつくり方

株式会社 フードボロス

〒532-0011大阪府大阪市淀川区西中島7-1-5 ReTerra新大阪 3F

TEL:06-7711-8519(平日9:00～18:00受付)

FAX:06-7635-8663(24時間受付)

E-mail:info@foodboros.co.jp

主催

foodboros

口コミを

意図的に増やして

業績向上させる

□ 口コミが圧倒的に多いお店がやれていること

そもそも口コミが多いお店と少ないお店は何が違うのか？
Googleで口コミ1,000件以上などのお店は何に焦点をあててお店を運営しているのか？
その答えは、お客様に与える驚きと感動の量が圧倒的に多いことです。

他店より圧倒的に驚きがあったり、感動があれば人は誰かに言いたくなります。それをお店の商品、売場、接客を通じてお客様に与えられているかどうか？が重要です。少し驚きがあると、少し感動があるというレベルではいけません。

最も簡単に口コミを増やせるのは、商品のシズル感（見た目の美味しさ感）を徹底的に強化することです。

食事中ずっとグツグツで焼けたチーズとソースの臭いが充満しています。この商品の印象はかなり強いので、地方の郊外店にも関わらず、Googleの口コミは600件を超えています。

□ 口コミを増やすにはテクニックがあります

Googleの口コミはそれを増やすための正しい努力とテクニックが必要です。

私のクライアント先の焼肉店では、オープンして2年間で集めた口コミは約90件でした。これは特に口コミを積極的に集めた訳ではなく、自然に増えた数です。

最近になってGoogleの口コミ強化をはじめました。口コミを促す為のツールを準備し、タイミングを見計らって声掛けを徹底しました。その結果、一ヶ月で約50件の口コミ獲得に成功しました。これは年間約600件の口コミを獲得するペースです。

このようにGoogleの口コミは正しいやり方で実行すれば確実に増えていきます。どこかお店をGoogleで検索したときに圧倒的に口コミ数の多いお店があったら興味を惹きますし、それ自体が集客力を持ちます。私たちがやっているノウハウを使えば

口コミ1,000件も夢ではありません。今回のセミナーではこのような口コミを集めるためのノウハウもお話します。是非楽しみにしてください。

【担当講師】



株式会社フードボロス
代表取締役

こざき かずよし
湖崎 一義

飲食店コンサルタントとしては20年以上の経歴を持ち、これまでの顧問契約先数は100社以上にのぼる。クライアントの年商規模は5000万円～350億円と幅広く、北は北海道、南は沖縄まで日本全国を対象に活動している。顧問契約先では、“五感刺激マーケティング”を駆使して、売上が低迷していた既存店をV字回復に導いている。



オールラウンドサポート株式会社
代表取締役

いちむら かずき
市村 一貴

味の素株式会社で「業務用ほんだし」の事業責任者を経て、31歳で独立。現在は、全方位型店舗支援企業「オールラウンドサポート株式会社」の代表取締役を務める。Google口コミ総獲得件数105,786件のノウハウ実績にて、飲食店、美容サロン、治療院、歯科医院など、幅広い業種の店舗コンサルティングを手がけ、支援実績は累計60社を超える。

【セミナー概要】「飲食店の為の口コミを増やす仕組み」公開セミナー

日時：2026年6月16日(火)14:00～15:30 会場：zoom予定

※開催日の2日前までに、ご参加URLとご案内事項をメールで送付させていただきます。

参加料金：お一人様 5,500円 (税込)



<https://forms.gle/KpdhXi9nZSnJMuCd7>

ネットでのお申込

FAXでのお申込

こちらにご記入の上、

FAX:

06-7635-8663

にご送信ください

フリガナ
■御社名

(店舗数:)

フリガナ
■ご氏名

(役職:)

■ご住所 〒()

■TEL:

■FAX:

■mail:

本申込用紙に記載いただいた個人情報については、(株)フードボロス(TEL:06-7711-8519)が責任をもって管理し、本セミナーに関する連絡、当社グループの営業活動(セミナーやサービスの宣伝通知)の情報提供のみとし、それ以外の目的では使用いたしません。法令で定める場合のほか、ご本人の同意がなければ第三者に個人情報を提供することはありません。